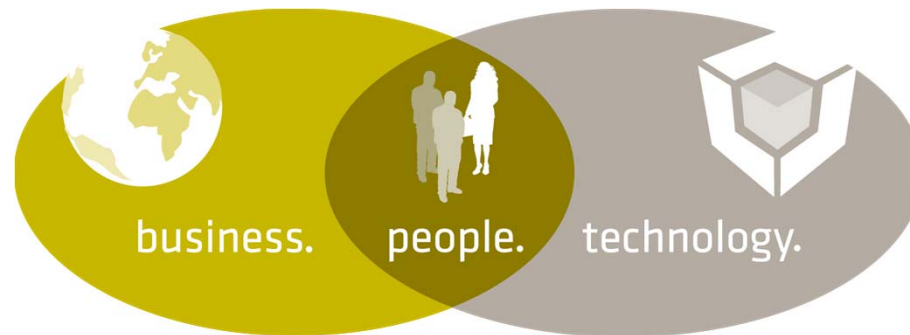


**adesso AG**  
Unternehmensprofil



adesso optimiert die Kerngeschäftsprozesse von Unternehmen durch Beratung und kundenindividuelle Softwareentwicklung.



- ▶ adesso ist ein Top IT-Beratungsunternehmen und ein Technologieführer bei individueller Softwareentwicklung
- ▶ adesso wird in Zentraleuropa zu einem der führenden IT-Beratungshäuser für branchenspezifische Geschäftsprozesse ausgebaut
- ▶ adesso verfolgt eine ambitionierte Wachstumsstrategie und wächst mindestens doppelt so schnell wie der Markt
- ▶ adesso ist ertragsstark und hat eine operative Marge über dem Branchendurchschnitt
- ▶ adesso zahlt Dividenden aus
- ▶ adesso verfügt über eine positive Netto-Cash Position

## Premium IT-Services

### Portfolio

- ▶ IT-Consulting
- ▶ High-End Softwareentwicklung
- ▶ (Branchen-)Lösungen und Produkte

### Kennzahlen

- ▶ Über 800 Mitarbeiter
- ▶ Über 200 Berater
- ▶ Erwarteter Umsatz 2011: > 100 Mio. €
- ▶ Wachstum: 33 % p.a. seit 2006
- ▶ Durchweg profitabel
- ▶ 10 Mio. € Netto-Cash

- ▶ Bewährtes Modell zur Durchdringung einer Branche
- ▶ Übertragen des Modells auf neue Branchen
  - > Alle 2-3 Jahre eine neue Kernbranche aufbauen
  - > Aktuell im Aufbau: Energie- und Wasserwirtschaft
- ▶ Regionale Expansion
  - > 2010: Markteintritt in Österreich, Phase 1 abgeschlossen
  - > 2011: Ausbau der Landesgesellschaften Schweiz und Österreich sowie des internationalen Produktgeschäfts
- ▶ Aufbau eines Lösungsportfolios

adesso | industry solutions

adesso | content solutions

adesso | mobile solutions



## Produkte für die Mobilisierung des Internets und von Portalen



### **Mobiles Internet und mobile Anwendungen haben großes Potenzial**

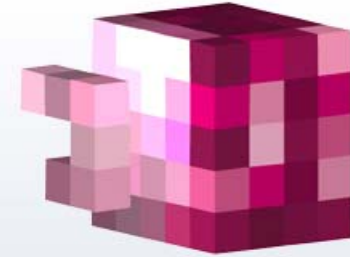
- ▶ Ein Kernthema der IT & Telcos der kommenden 5-10 Jahre \*
  - > Spätestens 2020 ist die Nutzung des Internets überwiegend mobil
  - > Mobile Nutzung wird ganz neue Anwendungsgebiete hervorbringen
- ▶ 2010: 30 % Wachstum auf 2,2 Mio. € Umsatz; EBITDA-Marge 12 %
- ▶ 2011: 50 % Wachstum auf 3,3 Mio. € Umsatz; EBITDA-Marge 14 %

\*Internationale Delphi-Studie 2030 zum IT-Gipfel 2009, Stuttgart

## High-End Content Management System



Beste  
Portalintegration  
Microsoft Office SharePoint  
SAP NetWeaver, IBM WebSphere



## Content Management und Portalintegration

- ▶ Technologie- und Marktführer bei Integration von SAP-Portalen
- ▶ Projektvolumen von bis zu 6,5 Mio. € pro Kunden generiert
- ▶ Kunden in DACH, Frankreich, UK, Benelux, Südafrika
- ▶ 2011: bestes Jahr in der Firmengeschichte; Umsatz: > 11 Mio. €, Marge > 15 %
- ▶ Markteintritt USA erfolgt / Aufnahme in den Gartner MagicQuadrant

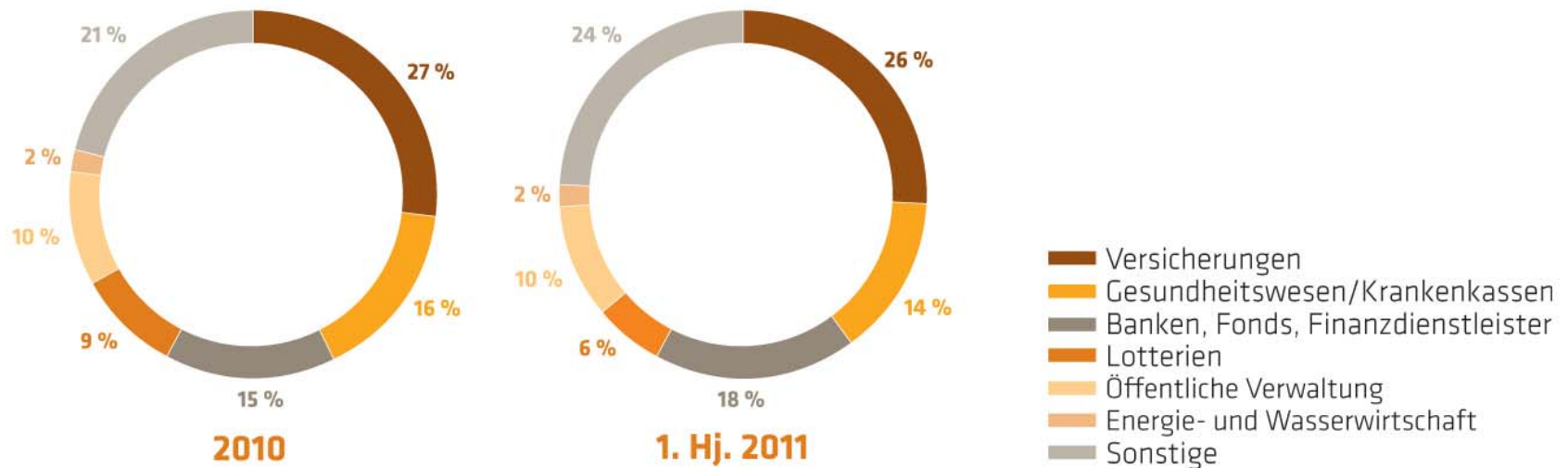


## Auf Kernbranchen fokussiert - dennoch diversifiziert - Finanzkrise derzeit kein Thema

- ▶ Umsatz mit Banken in Deutschland und in der Schweiz signifikant ausgebaut
- ▶ Umsatz im Bereich Versicherungen bleibt stabil, Verhältnis sinkt

### Umsatz nach Branchen

in %

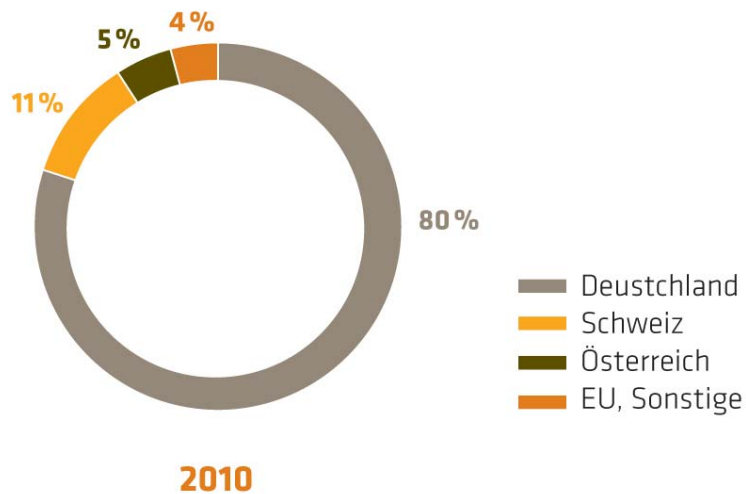


## Phase 1 der Internationalisierung abgeschlossen

- ▶ adesso Schweiz bereits als Landesgesellschaft gut etabliert, starkes Wachstum
- ▶ adesso Austria noch in der Anlaufphase nach Markteintritt in 2010, low performer
- ▶ Erste Lizenzumsätze in Frankreich und Südafrika

### Umsatz nach Ländern


in %



## Gründung des Joint Venture PSLife GmbH

- ▶ Bestandssystem für Lebensversicherungen
- ▶ Entwicklung im Rahmen eines Kundenprojektes
- ▶ Weiterer Kunde Debeka gewonnen, 2012 breitere Vermarktung
- ▶ Umsatz > 5 Mio. € in 2011

**PS|Life**



---

### Vertragsverwaltung für Lebensversicherungen

Die PSLife GmbH mit Sitz in Köln ist ein Gemeinschaftsunternehmen der **adesso AG** und der **BELTIOS GmbH**. Die Gesellschaft bietet Dienstleistungen rund um die Lösung PSLife an, einem Vertragsverwaltungssystem für Lebensversicherungen.


Die PSLife GmbH vertreibt die Lösung oder einzelne ihrer Komponenten und unterstützt bei der kundenspezifischen Anpassung und Integration sowie ihrer Weiterentwicklung.

Für Ihre Fragen stehen wir Ihnen gerne zur Verfügung.  
Nehmen Sie mit uns **Kontakt** auf!

**PSLife GmbH**

Agrippinawerft 28  
50678 Köln  
Telefon +49 221 34667-90  
Telefax +49 221 34667-11  
[info@pslife.eu](mailto:info@pslife.eu)

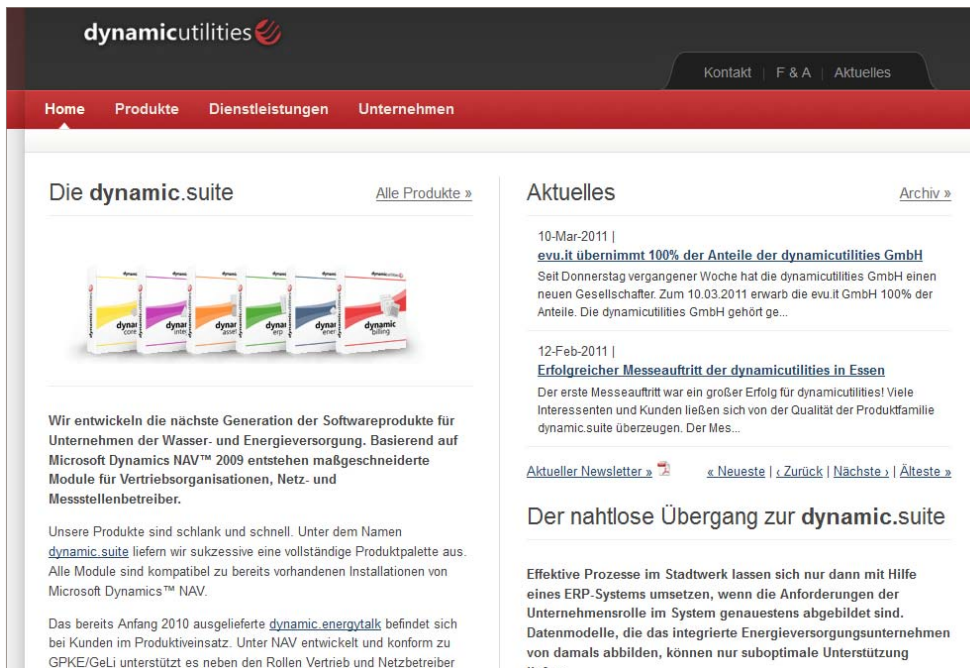
**Informationsmaterial**



Sie möchten mehr über unsere Lösungen erfahren?

## Entwicklung der dynamic.suite

- ▶ ERP-System für Wasser- und Energieversorgung
- ▶ Erwerb der dynamicutilities GmbH 02/2011
- ▶ Cash invest 150 T€/Monat für Entwicklung
- ▶ Erste Modulimplementierung läuft – Pipeline füllt sich




The screenshot shows the website for dynamicutilities. The header includes the company logo and navigation links for 'Kontakt', 'F & A', and 'Aktuelles'. Below the header is a red navigation bar with 'Home', 'Produkte', 'Dienstleistungen', and 'Unternehmen'. The main content area is divided into two columns. The left column is titled 'Die dynamic.suite' and features a row of six software boxes labeled 'dynam' with different colored accents (yellow, purple, orange, green, blue, red). Below the boxes, there is text describing the development of the next generation of software products for water and energy supply companies, based on Microsoft Dynamics NAV 2009. The right column is titled 'Aktuelles' and contains two news items. The first news item, dated 10-Mar-2011, is titled 'evu.it übernimmt 100% der Anteile der dynamicutilities GmbH' and reports on the acquisition of dynamicutilities GmbH by evu.it GmbH. The second news item, dated 12-Feb-2011, is titled 'Erfolgreicher Messeauftritt der dynamicutilities in Essen' and describes a successful trade fair appearance. At the bottom of the news section, there are links for 'Aktueller Newsletter', 'Neueste', 'Zurück', 'Nächste', and 'Älteste'. Below the news section, there is a heading 'Der nahtlose Übergang zur dynamic.suite' and a paragraph discussing the implementation of an ERP system in a city utility company.

**dynamicutilities**

Kontakt | F & A | Aktuelles

Home | Produkte | Dienstleistungen | Unternehmen

### Die dynamic.suite [Alle Produkte »](#)



Wir entwickeln die nächste Generation der Softwareprodukte für Unternehmen der Wasser- und Energieversorgung. Basierend auf Microsoft Dynamics NAV™ 2009 entstehen maßgeschneiderte Module für Vertriebsorganisationen, Netz- und Messstellenbetreiber.

Unsere Produkte sind schlank und schnell. Unter dem Namen [dynamic.suite](#) liefern wir sukzessive eine vollständige Produktpalette aus. Alle Module sind kompatibel zu bereits vorhandenen Installationen von Microsoft Dynamics™ NAV.

Das bereits Anfang 2010 ausgelieferte [dynamic.energytalk](#) befindet sich bei Kunden im Produktiveinsatz. Unter NAV entwickelt und konform zu GPKE/GeLi unterstützt es neben den Rollen Vertrieb und Netzbetreiber

### Aktuelles [Archiv »](#)

10-Mar-2011 | [evu.it übernimmt 100% der Anteile der dynamicutilities GmbH](#)  
Seit Donnerstag vergangener Woche hat die dynamicutilities GmbH einen neuen Gesellschafter. Zum 10.03.2011 erwarb die evu.it GmbH 100% der Anteile. Die dynamicutilities GmbH gehört ge...

12-Feb-2011 | [Erfolgreicher Messeauftritt der dynamicutilities in Essen](#)  
Der erste Messeauftritt war ein großer Erfolg für dynamicutilities! Viele Interessenten und Kunden ließen sich von der Qualität der Produktfamilie dynamic.suite überzeugen. Der Mes...

[Aktueller Newsletter »](#) [« Neueste](#) | [Zurück](#) | [Nächste](#) | [Älteste »](#)

### Der nahtlose Übergang zur dynamic.suite

Effektive Prozesse im Stadtwerk lassen sich nur dann mit Hilfe eines ERP-Systems umsetzen, wenn die Anforderungen der Unternehmensrolle im System genauestens abgebildet sind. Datenmodelle, die das integrierte Energieversorgungsunternehmen von damals abbilden, können nur suboptimale Unterstützung liefern

## Gründung des Resourcing-Spezialisten percision GmbH

- ▶ Marke für die Vermittlung von IT-Fachkräften in der adesso Group
- ▶ Professionelle Beschaffung von Freelancern
- ▶ Bedienen besonders preissensitiver Kunden / Projekte
- ▶ Umsatz > 5 Mio. € in 2011, Marge im Zielkorridor

The screenshot shows the homepage of the percision website. At the top left is the logo "percision." and at the top right is "adesso Group · English". Below the logo is a navigation menu with links: "Home", "Über uns", "Staffing Services", "Freiberufler-Login", and "Kontakt". The main content area features a large banner with a background image of two men in business attire. The text on the banner reads: "percision bringt Sie ohne Umwege ins Projekt." followed by "Schnelle Abwicklung, keine Zwischenvermittler, faire Abrechnung." and a button that says "Jetzt registrieren!". Below the banner are two smaller sections. The first is titled "Herzlich willkommen" and contains the text: "percision ist Ihr Full-Service-Anbieter im Bereich IT-Personalresourcing. Informieren Sie sich über unsere Dienstleistungen. Wir freuen uns...". The second section is titled "Staffing-Service" and features an image of a woman and a man. The third section is titled "Freiberufler-Login" and features an image of a man and a woman.

## Gründung der Managementberatung areal drei advisory GmbH

- ▶ Erweiterung der Wertschöpfungskette nach vorne
- ▶ Erweiterung der Ansprechpartnerbasis im CXO-Umfeld
- ▶ Projektscouting

**areal drei advisory**

PHILOSOPHIE      BLOG      PRESSE  
METHODE      REFERENZEN      DATENSCHUTZ  
PRACTICES      KONTAKT      IMPRESSUM

---

**practices**

**blick über den tellerrand**

Unser Verständnis einer erfolgreichen Beratungstätigkeit zielt vollständig auf die Stärkung der Wettbewerbsfähigkeit und Innovationskraft unserer Klienten ab. Nur war ein tiefes Verständnis für die jeweiligen Problembereiche und flexible Lösungsansätze in die umsetzungsorientierte Beratung einbringt, kann zu einem dauerhaften Unternehmenserfolg einen wirklichen Beitrag leisten. Der berühmte „Blick über den Tellerand“, eine ganzheitliche Betrachtung der Aufgabenstellung und die Behandlung des Unternehmens als intern/extern vernetzter Organismus ermöglicht uns eine klientspezifische Ausgestaltung von ergebniswirksamen Lösungen.

[WEITERLESEN ...](#)

**human capital management**

Die Führungskräfte haben eine zunehmend vermittelnde Rolle in Unternehmen. Dazu gesellt sich die Anforderung, das Führungsverhalten jederzeit dem spezifischen Kontext entsprechend anzupassen. Flexible Leadership Modelle stellen hierbei eine besondere Lösungsmöglichkeit dar. Sie bergen aber auch besondere Herausforderung für die Persönlichkeit.

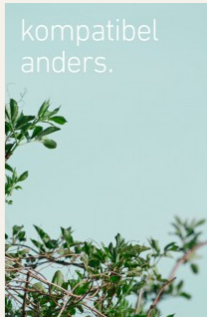
[WEITERLESEN ...](#)

**strategic sales & marketing advisory services**

**cio / information technology advisory services**

Moderne Informationstechnologie ist längst der Rolle eines eher handwerklich ausgerichteten Erfüllungsgehilfen zur Unterstützung industriell geprägter Geschäftsprozesse entwachsen. Heute trägt Informationstechnologie wesentlich zum ökonomischen Erfolg des Unternehmens bei, ist untrennbar mit nahezu allen strategischen Fragestellungen verbunden und integraler Bestandteil neuer Geschäftsmodelle unserer Klienten. Unser integrierter Beratungsansatz mit der ganzheitlichen Betrachtung der Dimensionen „Strategie“, „Mensch“, „Organisation“ und „Technologie“ ermöglicht eine

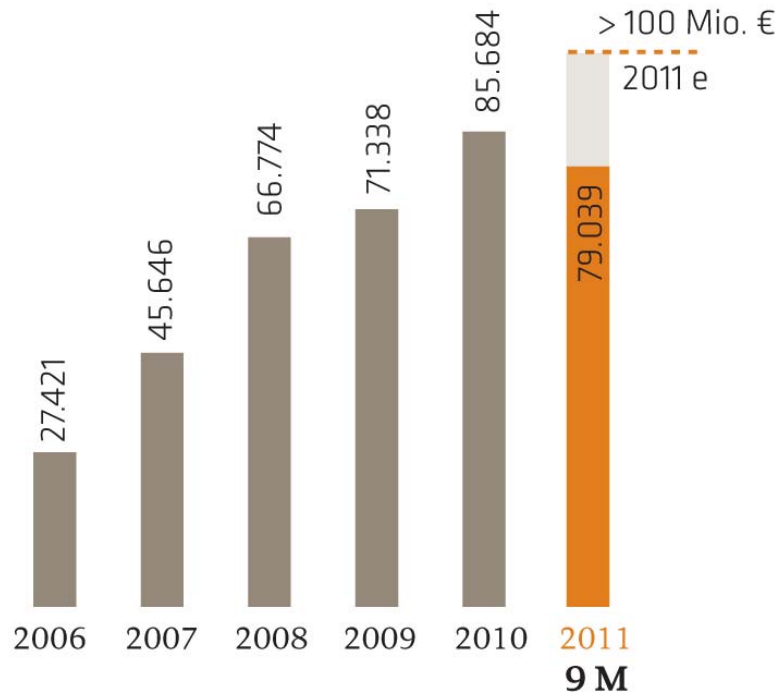
**technology advisory services**



kompatibel anders.

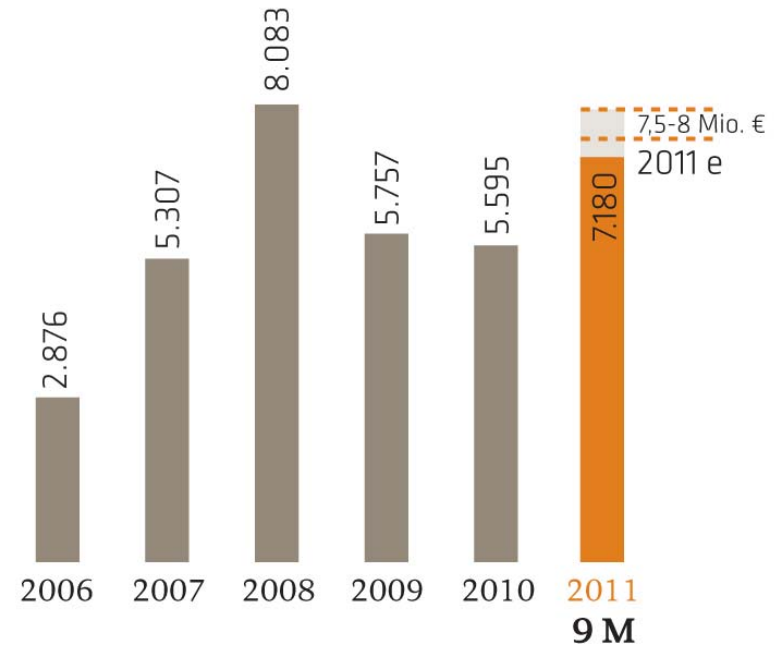
## Umsatzentwicklung

in T€



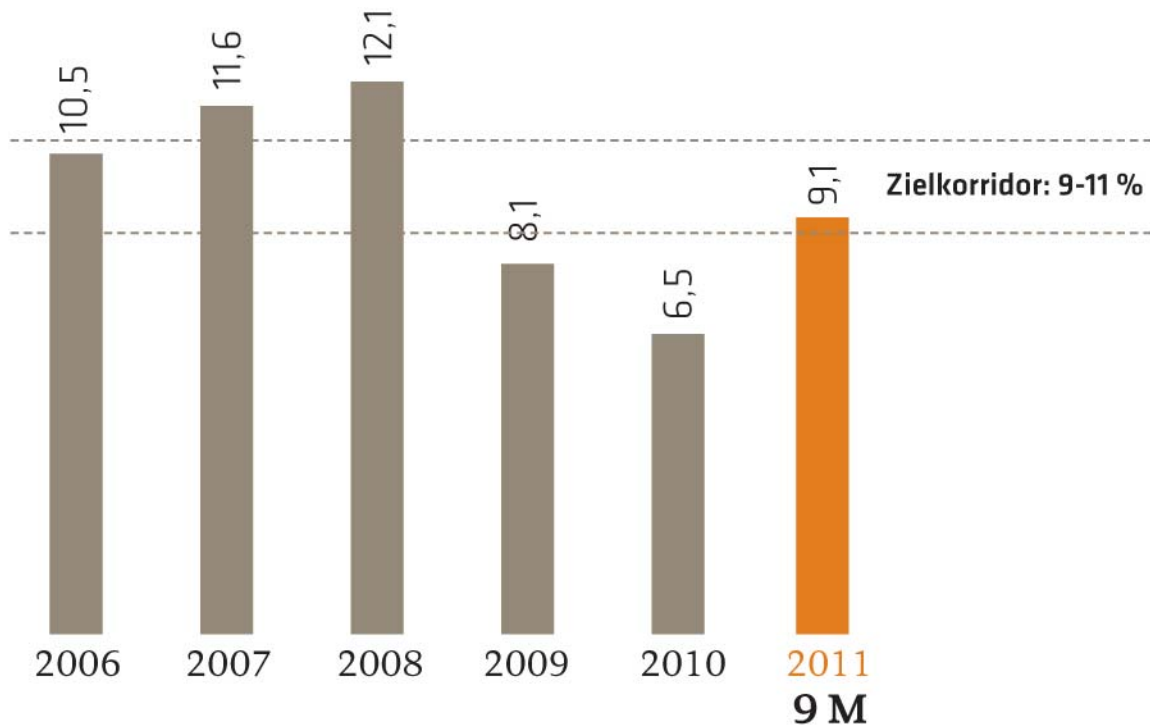
## EBITDA-Entwicklung

in T€



## EBITDA-Marge

in %



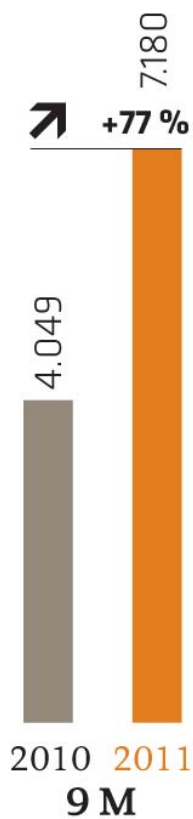
## Umsatzentwicklung

in T€



## EBITDA-Entwicklung

in T€



### Wachstum

- ▶ 25 Prozentpunkte organisch
- ▶ 5 Prozentpunkte durch Veränderung im Konsolidierungskreis (hauptsächlich evu.it)

### Wachstumstreiber

- ▶ Schweiz
- ▶ Banken
- ▶ Produkte

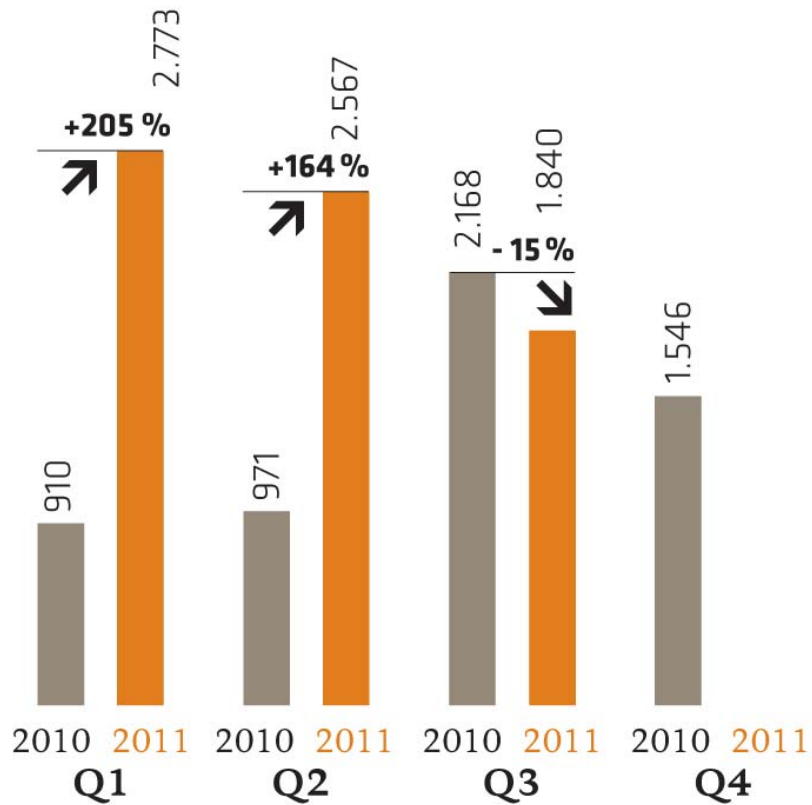
### Profittreiber

- ▶ Anstieg der Auslastung
- ▶ Anstieg der Durchschnittspreise
- ▶ Anstieg der Gewinne aus Lizenzen

# Kennzahlen 2011 – 9M pro Quartal

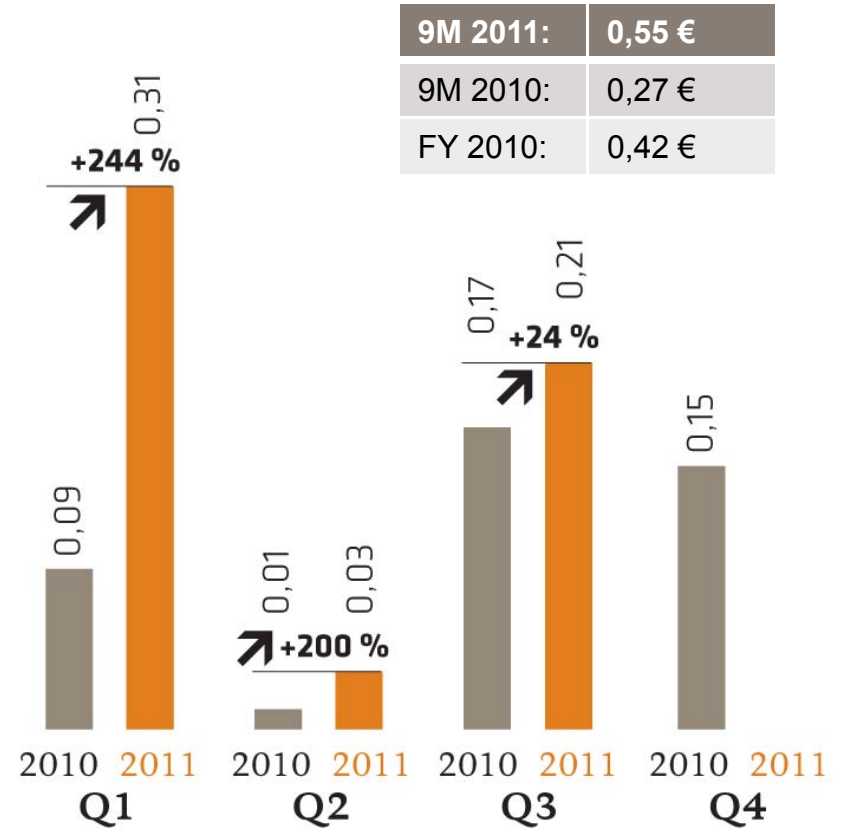
## EBITDA-Entwicklung (Quartale)

in T€



## Ergebnis je Aktie (Quartale)

in €



## Hohe Eigenkapitalquote und gute Liquidität

| <b>Entwicklung Bilanzkennzahlen</b><br>in T€ | <b>30.09.2011</b> | <b>Δ 2010</b> | <b>30.09.2010</b> |
|--|-------------------|---------------|-------------------|
| Liquide Mittel                               | 18.077            | +5.097        | 12.980            |
| Netto Cash                                   | 12.590            | +7.048        | 5.542             |
| Goodwill                                     | 11.159            | -1.641        | 12.800            |
| Aktive latente Steuern                       | 6.256             | +422          | 5.834             |
| <b>Eigenkapital</b>                          | <b>33.679</b>     | <b>+3.830</b> | <b>29.849</b>     |
| Eigenkapitalquote                            | 50.0 %            | + 0.3 %-P.    | 49,7 %            |

## **Services Segment stabil, aber geringere Auslastung als im 1. Halbjahr**

- ▶ Hoher Recruiting-Erfolg in Q3
- ▶ Keine Projektabsagen bisher

## **Solutions Segment mit viel Licht und auch Schatten**

- ▶ Lizenzumsätze in Q4 erneut auf hohem Niveau
- ▶ Erhöhte Investitionen in dynamic.suite, Rückschläge bei Entwicklung und Ramp-up

## **Für 2012 wird weiteres Wachstum auf niedrigerem Niveau erwartet**

- ▶ Kein „crash scenario“ wie noch in 2008/9 erwartet, Markt wird weiter wachsen
- ▶ Sicherung der Auslastung geht vor Steigerung der Mitarbeiterzahl
- ▶ Investitionen in die eigenen Produkte und Lösungen werden beibehalten
- ▶ Halten der operativen Marge im Zielkorridor wird schwierig

Vielen Dank für Ihre Aufmerksamkeit.

**adesso AG**

Christoph Junge  
Mitglied des Vorstands  
Stockholmer Allee 24  
44269 Dortmund

T +49 231 930-9330  
ir@adesso.de | [www.adesso-group.de](http://www.adesso-group.de)

# Appendix



# Kennzahlen Geschäftsjahre

| in T€  | 2007       | 2008       | 2009      | 2010      |
|--|------------|------------|-----------|-----------|
| <b>Ertragslage</b>                                   |            |            |           |           |
| Umsatz   | 45.646     | 66.774     | 71.338    | 85.684    |
| davon Inland   | 40.444     | 59.119     | 60.361    | 69.225    |
| davon Ausland  | 5.202      | 7.655      | 10.977    | 16.459    |
| EBITDA   | 5.307      | 8.083      | 5.757     | 5.595     |
| EBITDA-Marge   | 11,6%      | 12,1%      | 8,1%      | 6,5%      |
| Konzernergebnis                                      | 2.429      | 4.278      | 3.583     | 2.492     |
| <b>Bilanz</b>  |            |            |           |           |
| Bilanzsumme  | 48.231     | 55.818     | 58.883    | 62.320    |
| Eigenkapital   | 20.984     | 25.341     | 28.847    | 30.902    |
| Eigenkapitalquote                                    | 43,5%      | 45,4%      | 49,0%     | 49,6%     |
| Liquide Mittel                                       | 11.597     | 18.699     | 17.340    | 17.021    |
| Nettoliquidität                                      | 7.844      | 15.806     | 10.551    | 10.169    |
| <b>Mitarbeiter</b>                                   |            |            |           |           |
| Mitarbeiter(FTE)                                     | 473        | 529        | 598       | 729       |
| davon Inland   | 423        | 481        | 521       | 647       |
| davon Ausland  | 50         | 48         | 77        | 82        |
| Rohertrag/Mitarbeiter                                | 111        | 120        | 111       | 112       |
| <b>Aktie</b>   |            |            |           |           |
| Anzahl   | 40.001.726 | 40.001.726 | 5.714.532 | 5.714.532 |
| Kurs zum Periodenende                                | 6,09 €     | 5,04 €     | 5,35 €    | 5,39 €    |
| Marktkapitalisierung zum<br>Periodenende (in Mio. €) | 34,8       | 28,8       | 30,6      | 30,8      |
| Ergebnis je Aktie                                    | 0,56 €     | 0,74 €     | 0,61 €    | 0,42 €    |

# Kennzahlen (Quartale)

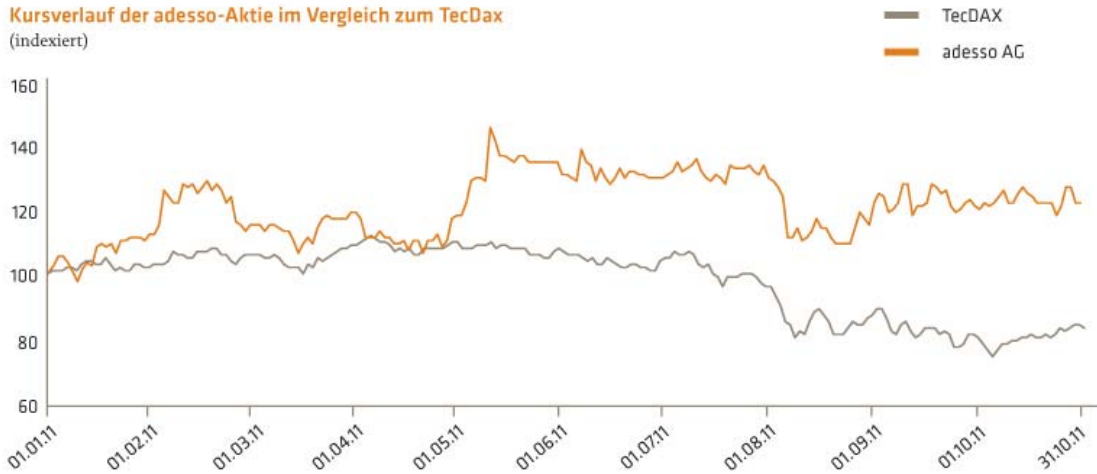
| in T€  | Q1/2010   | Q2/2010   | Q3/2010   | Q4 2010   | Q1/2011   | Q2/2011   | Q3/2011   |
|--|-----------|-----------|-----------|-----------|-----------|-----------|-----------|
| <b>Ertragslage</b>                                   |           |           |           |           |           |           |           |
| Umsatz   | 17.737    | 20.110    | 23.045    | 24.792    | 26.927    | 26.007    | 26.105    |
| davon Inland   | 14.383    | 15.711    | 19.503    | 19.628    | 21.947    | 20.256    | 22.084    |
| davon Ausland  | 3.354     | 4.399     | 3.542     | 5.164     | 4.980     | 5.751     | 4.021     |
| EBITDA   | 910       | 971       | 2.168     | 1.546     | 2.773     | 2.567     | 1.840     |
| EBITDA-Marge   | 5,1 %     | 4,8 %     | 9,4 %     | 6,2 %     | 10,3 %    | 9,9 %     | 7,0 %     |
| Konzernergebnis                                      | 536       | 51        | 1.051     | 854       | 1.809     | 229       | 1.180     |
| <b>Bilanz</b>  |           |           |           |           |           |           |           |
| Bilanzsumme  | 56.628    | 58.096    | 60.037    | 62.320    | 67.654    | 64.219    | 67.314    |
| Eigenkapital   | 29.376    | 28.789    | 28.849    | 30.902    | 32.883    | 32.386    | 33.679    |
| Eigenkapitalquote                                    | 51,9 %    | 4,6 %     | 49,7 %    | 49,6 %    | 48,6 %    | 50,4 %    | 50,0 %    |
| Liquide Mittel                                       | 15.448    | 12.758    | 12.980    | 17.021    | 14.702    | 13.303    | 18.077    |
| Nettoliquidität                                      | 9.133     | 4.814     | 5.555     | 10.169    | 8.369     | 7.233     | 12.590    |
| <b>Mitarbeiter</b>                                   |           |           |           |           |           |           |           |
| Mitarbeiter(FTE)                                     | 606       | 694       | 709       | 729       | 743       | 764       | 815       |
| davon Inland   | 540       | 618       | 629       | 647       | 654       | 675       | 725       |
| davon Ausland  | 66        | 76        | 80        | 82        | 89        | 89        | 90        |
| Rohertrag/Mitarbeiter                                | 109       | 102       | 117       | 118       | 131       | 120       | 113       |
| <b>Aktie</b>   |           |           |           |           |           |           |           |
| Anzahl   | 5.714.532 | 5.714.532 | 5.714.532 | 5.714.532 | 5.714.532 | 5.714.532 | 5.741.663 |
| Kurs zum Periodenende                                | 6,10 €    | 6,45 €    | 5,00 €    | 5,39 €    | 6,40 €    | 7,00 €    | 6,45 €    |
| Marktkapitalisierung zum<br>Periodenende (in Mio. €) | 34,9      | 36,9      | 28,6      | 30,8      | 36,6      | 40,0      | 37,0      |
| Ergebnis je Aktie                                    | 0,09 €    | 0,01 €    | 0,17 €    | 0,15 €    | 0,31 €    | 0,03 €    | 0,21 €    |

# Stammdaten (Aktie)

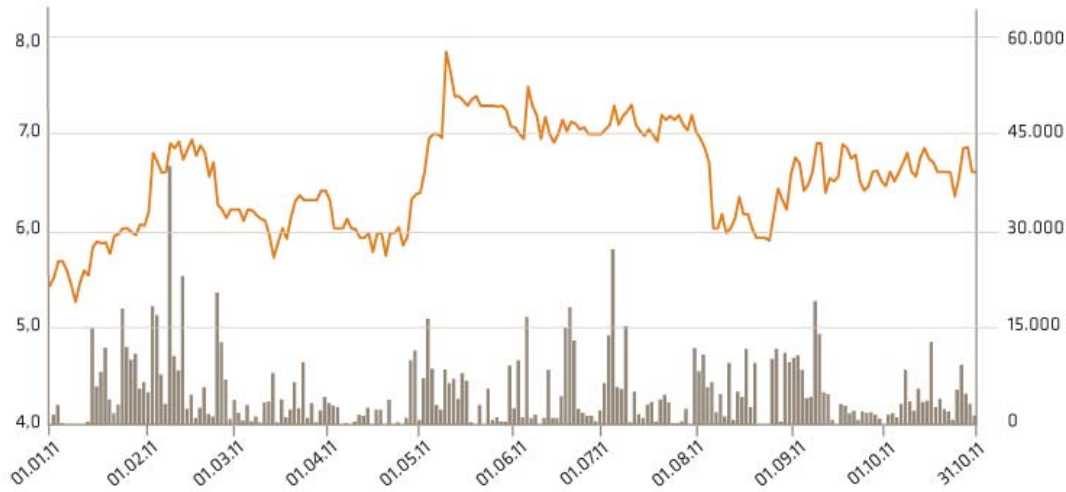
|                         |  |
|-------------------------|--|
| ISIN Code               | DE000A0Z23Q5   |
| WKN                     | A0Z23Q5  |
| Symbol/Kürzel:          | ADN1   |
| RIC                     | ADNGk.DE   |
| Bloomberg Symbol:       | ADN1:GR  |
| Erster Handelstag:      | 21. Juni 2000  |
| Handelsform:            | Xetra  |
| Marktsegment:           | General Standard   |
| Anzahl Aktien:          | 5,741,663  |
| Währung:                | EUR  |
| Nennwert                | Nennwertlose Inhaber-Stammaktien<br>1,00 EUR (mathematisch)                      |
| Aktienkapital           | 5,741,663  |
| Stimmrechte pro Aktie   | 1  |
| Index                   | CDAX, DAXsector All Software,<br>General All-Share and General<br>Standard Index |
| Reporting Standard      | IFRS   |
| Ende des Geschäftsjahrs | 31. Dezember   |

# Kursverlauf 2011

Kursverlauf der adesso-Aktie im Vergleich zum TecDax  
(indexiert)

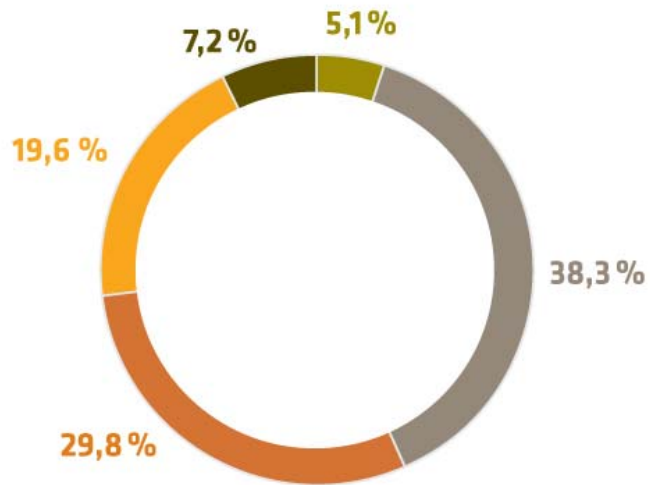


Jahreskursverlauf der adesso-Aktie und Handelsvolumina (Xetra)  
in € / Umsatz in Stück



## Aktionärsstruktur

in %

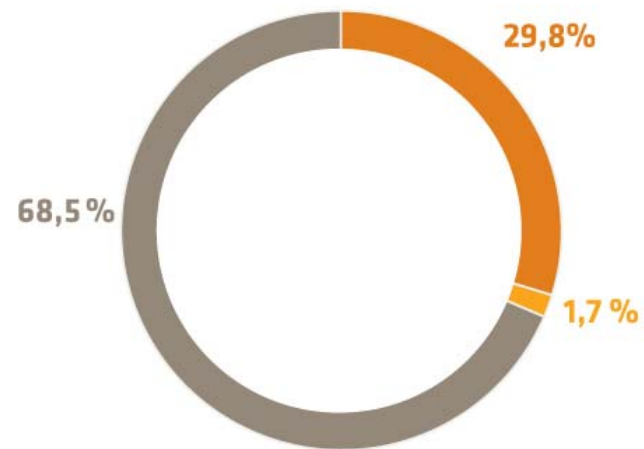


- Prof. Dr. Volker Gruhn\* (Setanta GmbH)
- Rainer Rudolf
- Ludwig Fresenius
- Michael Hochgürtel (MIH GmbH)
- Freefloat

\* Aufsichtsrat (Vs.)

## Anteilsbesitz

in %



- Aufsichtsrat
- Vorstand
- Sonstige



## **Michael Kenfenheuer, Co-Vorstandsvorsitzender**

Michael Kenfenheuer (Jahrgang 1958) leitet als Vorstand die Bereiche Consulting und Sales. Für diese Aufgabe wurde er 2000 in den Vorstand der adesso AG berufen. Auf Basis seiner langjährigen Erfahrungen in der Unternehmensführung und Projektleitung trägt Michael Kenfenheuer maßgeblich dazu bei, das Netzwerk von Fach- und Branchenexperten aufzubauen und zu erweitern. Darüber hinaus ist er verantwortlich für die Koordination der vertrieblichen Aktivitäten.



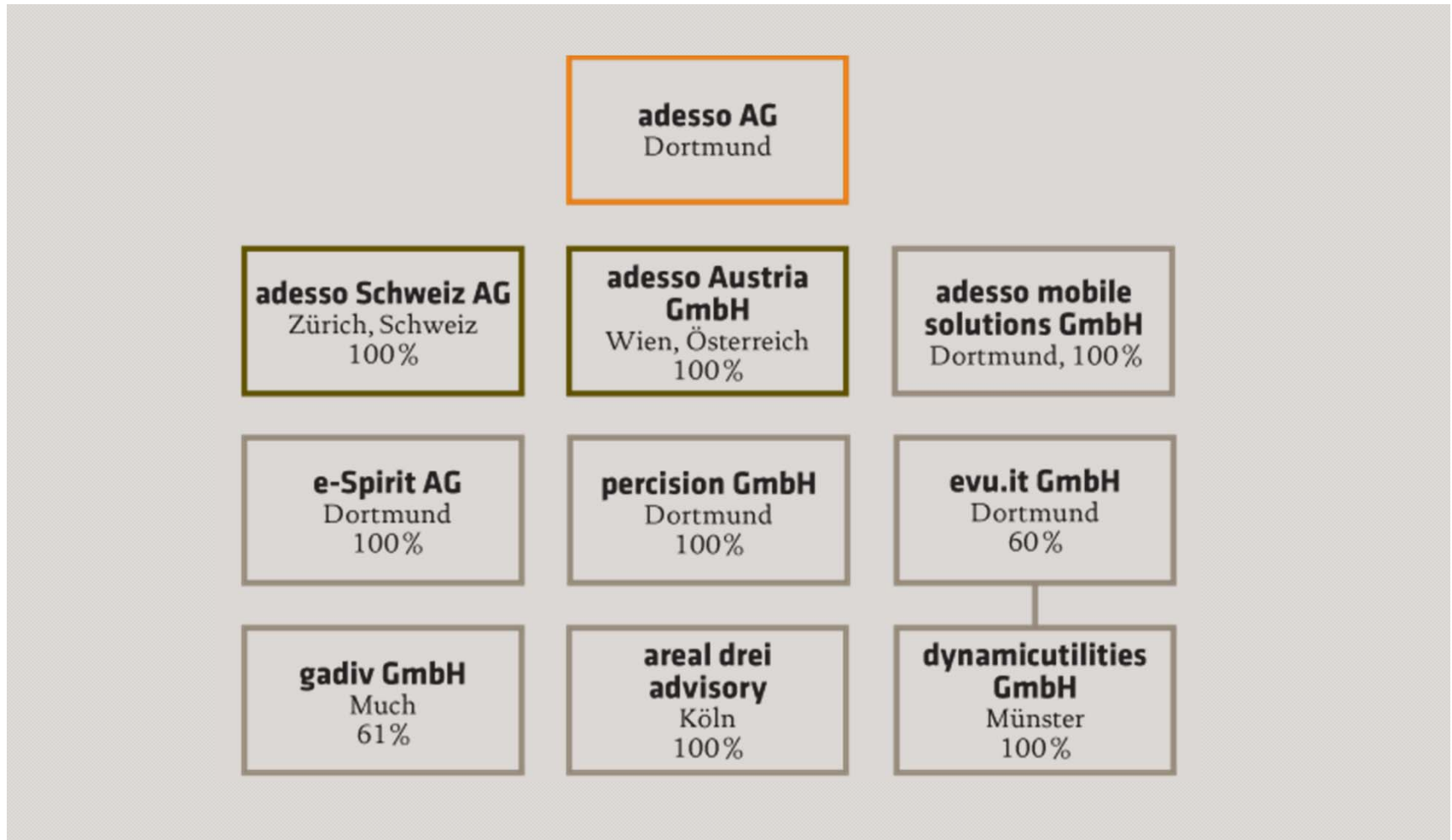
## **Dr. Rüdiger Striemer, Co-Vorstandsvorsitzender**

Dr. Rüdiger Striemer (Jahrgang 1968) ist als Vorstand für die Unternehmensbereiche Software Development und Corporate Communications verantwortlich. Er promovierte 1998 am Fachbereich Informatik der Technischen Universität Berlin und begann 1999 als Business Development Manager bei der adesso AG. Mit seinem Wechsel in den Vorstand von adesso im Jahr 2001 übernahm er die Verantwortung für die Unternehmenskommunikation. Seit 2002 leitet Rüdiger Striemer zusätzlich den Bereich Software-Entwicklung



## **Christoph Junge, Member of the Executive Board, CFO**

Christoph Junge (Jahrgang 1970) ist als Vorstandsmitglied verantwortlich für die Bereiche Finance, Human Resources, Administration sowie Legal Affairs. Bevor er im Mai 2005 in den Vorstand der BOV AG (durch Verschmelzung heute adesso AG) berufen wurde, gestaltete er als Direktor Finanzen und Unternehmensentwicklung das Geschäft der Gesellschaft.



| <b>Termin</b>  | <b>Event</b>  |
|----------------|---|
| 01.-02.02.2012 | Small & Mid Cap Conference der Close Brothers Seydler Bank AG, Frankfurt/Main           |
| 30.03.2012     | Veröffentlichung des Jahresabschlusses 2011, Bilanzpresse-/Analystenkonferenz, Dortmund |
| 15.05.2012     | Veröffentlichung der Zwischenmitteilung innerhalb des 1. Halbjahres                     |
| 30.05.2012     | Ordentliche Hauptversammlung, Dortmund  |
| 28.08.2012     | Veröffentlichung des Halbjahresberichtes 2012   |
| 13.11.2012     | Veröffentlichung der Zwischenmitteilung innerhalb des 2. Halbjahres                     |

## **Christoph Junge**

Mitglied des Vorstands, CFO

Stockholmer Allee 24

44269 Dortmund

Deutschland

T +49 231 930-9330

[ir@adesso.de](mailto:ir@adesso.de)

[www.adesso-group.de](http://www.adesso-group.de)



Vielen Dank für Ihre Aufmerksamkeit.

**adesso AG**

Christoph Junge  
Mitglied des Vorstands  
Stockholmer Allee 24  
44269 Dortmund  
Deutschland

T +49 231 930-9330  
ir@adesso.de | www.adesso-group.de

