

## Pressemitteilung

### **adesso AG startet Software-Plattform drebis: Neuer Standard für Kommunikation und Datenaustausch zwischen Rechtsschutzversicherern und Anwaltskanzleien**

Marktmehrheit der Rechtsschutzversicherer setzt auf drebis Organisatorischer Aufwand für Anwälte wird deutlich reduziert

***Dortmund, den 25. Mai 2010*** – drebis, die neue Software-Plattform für den Datenaustausch zwischen Versicherungsunternehmen und den rund 150.000 Anwälten in Deutschland, ist seit kurzem online. Für das von der adesso AG entwickelte und betriebene Portal haben sich bereits zwölf große deutsche Rechtsschutzversicherer entschieden. Die bis jetzt schon drebis-nutzenden Versicherungsunternehmen Advocard Rechtsschutzversicherung AG, BGV Badische Versicherungen, D.A.S. Rechtsschutz-Versicherungs-AG, DEURAG, DEVK Rechtsschutz, Hamburg Mannheimer, LVM Versicherung, Roland Rechtsschutz und WGV-Versicherung sowie demnächst ARAG, HDI Gerling und DMB Rechtsschutz geben mit dem Einsatz von drebis klare Leistungsversprechen in Richtung Anwaltschaft. drebis sorgt für einen effizienten Informationsaustausch ohne Medienbruch. Mit der neuen Plattform hat adesso einen technischen Standard definiert, dem sich die Hersteller von Anwaltssoftware und die Kanzleien schnell und einfach anschließen können. Die Nutzung von drebis ist für Rechtsanwaltskanzleien kostenlos.

Mit drebis steht Anwälten und Versicherungsunternehmen eine direkte Datenverbindung mit Hin- und Rückkanal zum Informations- und Datenaustausch zur Verfügung. Etwa zwei Drittel aller Rechtsschutzfälle können via drebis übermittelt werden. Damit wird die Plattform zur entscheidenden Schnittstelle zwischen Anwaltskanzleien und Rechtsschutzversicherern. Neben der Kommunikation mit den Kanzleien

ermöglicht das System auch die Automatisierung von Teilen der Schadenbearbeitung. Wesentliche Kanzleisoftware-Hersteller haben drebis-Funktionen wie Rechnungsversand, Deckungsanfrage, freie Kommunikation und Mandatsempfehlung in ihre Hauptanwendung eingebunden, weitere Kanzleisoftware-Hersteller werden in Kürze folgen.

Den Anwaltskanzleien, die ihre Kommunikation mit den beteiligten Versicherungsunternehmen über drebis führen, werden klar definierte Leistungen zugesichert. Dazu gehört, dass nach der Übermittlung von vollständigen Deckungsanfragen im Regelfall auf Rückfragen verzichtet wird und die Bearbeitung der über drebis eingereichten Kostennoten und Vorschussrechnungen unmittelbar erfolgt. Die Rückmeldung des Versicherers erfolgt in der Regel innerhalb von zwei Werktagen auf demselben elektronischen Weg. Bei Integration in ein Kanzleisoftware-Produkt findet eine automatische Einbindung in die elektronische Akte bzw. die Workflow-Steuerung statt.

„Der Einsatz von drebis bietet für Rechtsanwaltskanzleien und Mandanten klare Vorteile. Durch die deutlich schnellere Deckungsentscheidung haben Anwälte und Versicherte jetzt früher Gewissheit, ob das Mandat durch die Rechtsschutz-versicherung gedeckt ist. Gleichzeitig wird der organisatorische Aufwand verringert und das Kanzleipersonal kann effektiver eingesetzt werden – dies wirkt sich natürlich positiv auf die Kosten aus“, erläutert Dr. Hubert W. van Bühren, Mitglied im Beirat der Arbeitsgemeinschaft Versicherungsrecht des Deutschen Anwaltvereins.

Für die Zukunft plant adesso, auch die strukturierte Schadenkommunikation in der Kfz-Haftpflicht über drebis zu ermöglichen. Hierzu wurden bereits erste Gespräche mit mehreren großen Versicherungsunternehmen geführt.

## **Statements**

**Dr. Hubert W. van Bühren, Mitglied im Beirat der Arbeitsgemeinschaft Versicherungsrecht des Deutschen Anwaltvereins:**

„Der Einsatz von drebis bietet für Rechtsanwaltskanzleien und Mandanten klare Vorteile. Durch die deutlich schnellere Deckungsentscheidung haben Anwälte und Versicherte jetzt früher Gewissheit, ob das Mandat durch die Rechtsschutz-versicherung gedeckt ist. Gleichzeitig wird der organisatorische Aufwand verringert und das Kanzleipersonal kann effektiver eingesetzt werden – dies wirkt sich natürlich positiv auf die Kosten aus.“

**Michael Kenfenheuer, Vorstand Consulting & Sales, adesso AG:**

„Wir haben uns bei der Konzeption und Umsetzung von drebis konsequent an den anwaltlichen Bedürfnissen orientiert, denn nur durch eine breite Akzeptanz in den Reihen der Rechtsanwaltskanzleien können Rationalisierungspotenziale auch auf Seiten der Versicherer realisiert werden. Der Erfolg der soeben abgeschlossenen Testphase mit rund 1.800 Anwalts-kanzleien hat gezeigt, dass wir hier auf dem richtigen Weg sind.“

**Ralph Vonderstein, Geschäftsführer AnNoText GmbH:**

„Unsere Softwarelösungen unterstützen Anwälte und juristische Organisationen dabei, ihre Produktivität zu steigern – die Integration von drebis in die AnNoText-Software folgt konsequent diesem Ansatz. Mit drebis bieten wir unseren Kunden eine einfache und moderne Möglichkeit, die Qualität ihrer Mandats-betreuung zu verbessern, Zeit zu sparen und den Ressourceneinsatz zu optimieren. Gleichzeitig ist dies ein weiterer Schritt hin zur vollständig elektronischen Akte, die sicherlich die Zukunft der Kanzleiverwaltung und -kommunikation darstellt.“

**Helmut Plote, Leiter Rechtsschutz Leistung D.A.S.  
Rechtsschutz-Versicherungs-AG:**

„Unsere Entscheidung für drebis sehen wir als wichtigen Schritt in unseren Bestrebungen um Prozessoptimierung und Effizienzsteigerung. Gleichzeitig bieten wir den Anwaltskanzleien mit dieser Form des direkten, digitalen Dialogs einen zukunftsorientierten Service, durch den die Zusammenarbeit weiter optimiert wird. Die Tatsache, dass drebis als offene Plattform bereits jetzt von

der Marktmeirheit der Rechtsschutzversicherer unterstutzt wird, ist ein groBer Erfolg und zeigt das Potenzial des Projekts.“

#### **Rechtsanwalt Hartmut Roddewig:**

„Unsere Mitarbeiter haben drebis ausfuhrlich getestet und wurden vor allem von der deutlichen schnelleren Beantwortung der Deckungsanfragen uiberzeugt. Bislang mussten wir bei einer Anfrage auf dem Postweg ca. eine Woche auf Antwort warten – mit drebis lag uns das Ergebnis auch ohne Nutzung einer Kanzleisoftware schon nach 24 Stunden vor.“

#### **drebis im Überblick**

##### **drebis-nutzende Rechtsschutzversicherer**

- Advocard Rechtsschutzversicherung AG
- BGV Badische Versicherungen
- D.A.S.
- DEURAG
- DEVK
- Hamburg Mannheimer
- LVM Versicherung
- Roland Rechtsschutz
- WGV-Versicherung

##### **Zukünftige Nutzer**

- ARAG
- DMB Rechtsschutz
- HDI Gerling

##### **Von den (bis jetzt schon) drebis-nutzenden Rechtsschutzversicherern zugesicherter Leistungsumfang**

- Die Bearbeitung der Kostennoten und Vorschussrechnungen erfolgt unmittelbar.

- Nach der Übermittlung von vollständigen Deckungsanfragen wird der Versicherer im Regelfall auf Rückfragen verzichten.
- Die Rückmeldung des Versicherers erfolgt in der Regel innerhalb von zwei Werktagen.
- Die Rückmeldungen sollen ohne Medienbruch auf demselben elektronischen Weg erfolgen. Bei Integration in ein Kanzleisoftware-Produkt findet eine automatische Einbindung in die elektronische Akte/die Workflow-Steuerung statt.
- Die Nutzung der drebis-Plattform ist für Rechtsanwaltskanzleien kostenlos.

### **Allgemeines**

- Implementierung in Kanzleisoftware der wesentlichen Anbieter
- Schnellere Abwicklung der Deckungsanfragen in Richtung Rechtsschutzversicherung und der nachfolgenden Kommunikation (Deckungsentscheidung, weiterer Schriftverkehr) bis hin zur Übersendung der (Vorschuss-)Kostennote.
- Strukturierte Kommunikation mit rund 150.000 Anwälten in Deutschland

*ca. 7.550 Zeichen*

### **adesso AG**

Mit über 600 Mitarbeitern und neun Hauptstandorten ist adesso einer der führenden IT-Dienstleister im deutschsprachigen Raum. Im Zentrum der Beratung und Softwareentwicklung von adesso stehen die Kerngeschäftsprozesse der Kunden. Durch klugen Einsatz von Informationstechnologie werden diese für den Geschäftserfolg wichtigen Prozesse flexibler und produktiver.

Die Kunden von adesso schätzen die langjährige Erfahrung der Berater und Softwareentwickler aus komplexen, oft internationalen Aufgaben. Softwareentwicklungsprojekte bietet adesso auch in größeren Dimensionen zum Festpreis an und gibt damit dem Kunden finanzielle Sicherheit. adesso legt großen Wert auf Mitarbeiter, die unternehmerisch denken, mit hoher kommunikativer Kompetenz handeln und die speziellen Aufgabenstellungen der Kunden in deren Branchen kennen und beherrschen. Transparenz auch in der internen Kommunikation und Mitarbeiter, die sich stark mit adesso identifizieren, prägen die Unternehmenskultur.

adesso wurde 1997 in Dortmund gegründet. Die Aktie ist im regulierten Markt notiert. Zu den wichtigsten Kunden zählen die Allianz, Hannover Rück, Westdeutsche Lotterie, Zurich Versicherung, DEVK, DAK und E.ON.

In der aktuellen Lünendonk-Liste wird adesso auf Platz 18 der Top IT-Beratungs- und Systemintegrations-Unternehmen in Deutschland geführt.

[www.adesso.de](http://www.adesso.de)

**Ansprechpartner:**

adesso AG  
Manuela Gruhn  
Stockholmer Allee 24  
44269 Dortmund  
T: +49 (0) 231 930-9232  
F: +49 (0) 231 930-9331  
M: +49 (0) 178 2808032  
[manuela.gruhn@adesso.de](mailto:manuela.gruhn@adesso.de)  
[www.adesso.de](http://www.adesso.de)

index Agentur für strategische Öffentlichkeitsarbeit und Werbung GmbH  
Philipp Weber-Diefenbach  
Zinnowitzer Str. 1  
10115 Berlin  
T: +49 (0) 30 39088-197  
F: +49 (0) 30 39088-199  
[p.diefenbach@index.de](mailto:p.diefenbach@index.de)  
[www.index.de](http://www.index.de)